

Buchhaltung aus der Steckdose

Mit der Internet-Treuhand-Plattform vereinfacht BDO Visura die Buchhaltung für KMUs. Das Fachwissen des Treuhänders macht aus SaaS echtes Business Process Outsourcing (BPO). *Uwe Heck*

In KMUs sieht die Buchhaltung oft so aus: Die Firma benutzt eine Buchhaltungssoftware, der Treuhänder eine ganz andere. Sensible Daten werden per Post, Fax oder unverschlüsselt per E-Mail verschickt. Ständig müssen Daten ausgetauscht, abgeglichen oder gesichert werden. Oft fehlt Fachpersonal für die Buchhaltung, die Mitarbeitenden sind überlastet, die Stellvertretung schlecht geregelt.

Die meisten Firmen sind vom Eigentümer geprägt und beschäftigen weniger als 30 Mitarbeitende. Fokussierung auf die Kernkompetenzen ist dort zentral. Genau an dieser Stelle setzt die von BDO Visura angebotene und betriebene Internet-Treuhand-Plattform an.

Gemeinsame Datenablage

Der Kunde greift auf die von Abacus Research entwickelte Lösung Aba-Web-Treuhand zu und hat dort die gleichen Funktionen, wie sie eine lokal installierte Version von Abacus Fibu Light bieten würde. Auch die Mehrwertsteuer kann abgerechnet werden. Zusätzlich bietet Aba-Web-Treuhand Module für Lohnvorerfassung und Leistungserfassung.

Verknüpft mit der Lösung ist die Datenablage eine weitere Komponente der Plattform. Kunde und Treuhänder haben je einen Ordner für sich und teilen sich einen Dritten. Die Datenablage wurde in Zusammenarbeit mit der Firma MondayCoffee AG auf Basis von Microsoft SharePoint entwickelt.

Von überall her sicherer Zugriff

Weil Kunde und Treuhänder auf der gleichen Plattform arbeiten, müssen keine Daten abgeglichen und keine Originaldokumente verschickt werden. Der Kunde braucht keine eigene Software für die Buchhaltung und muss sich nicht um Updates, Backups, Datenschutz und den Betrieb des Systems kümmern. Mit Breitbandverbindung und Browser kann er jederzeit und von überall her auf seine Daten zugreifen. Verschlüsselte Verbindungen und ein digitales Zertifikat der Schweizerischen Post sorgen für Datensicherheit und Vertraulichkeit.

Die Internet-Treuhand-Plattform von BDO Visura kann mehr sein, als nur Software

as a Service. Es wird nicht einfach die Software ausgelagert, sondern je nach Bedürfnis der ganze Prozess der Buchhaltung. Der Kunde hat mit BDO Visura gleichzeitig einen Provider und einen fachlichen Ansprechpartner – ein umfassender Mehrwert für ein BPO.

Klare Kostenersparnisse

Mit der Plattform von BDO Visura erledigt der Kunde seine Buchhaltung mit weniger Aufwand und mehr Überblick. Die Zusammenarbeit mit dem Treuhänder wird einfacher und transparenter. Auch auf der finanziellen Seite ergeben sich Vorteile: Vergleicht man die Kosten einer typischen Lösung für KMUs (2 User, 5000 Buchungen), sind die Einführungskosten der SaaS-Lösung etwa halb so hoch wie bei Abacus Fibu Light. Die jährlichen externen Kosten sind etwa gleich hoch. Der Kunde spart aber bei Hardware, Infrastruktur, Support und Backup einiges an Ressourcen.

Die Informatikfirma UFD AG in Basel nutzt die Plattform von BDO Visura. Hier wird der gesamte Buchhaltungsprozess von BDO Visura übernommen. Die UFD AG erfasst und kontiert lediglich noch die Buchungen. Auswertungen erhält sie von BDO Visura entweder über die Dateiablage oder im Self-Service-Verfahren direkt aus Aba-Web-Treuhand. Damit wird den Mitarbeitenden die Buchhaltung nur so weit wie unbedingt nötig aufgebürdet. Die Erfahrungen sind durchwegs positiv.

Zufrieden mit der Plattform ist auch BDO Visura selbst. Nicht ohne Folgen: Obwohl die Plattform ursprünglich vor allem als Instrument zur Kundenbindung gedacht war, lassen sich viele Neukunden für BPO gewinnen.



Dr. **Uwe Heck** ist Dozent für Wirtschaftsinformatik am Institut für Informations- und Prozessmanagement an

der FHS St. Gallen, Hochschule für Angewandte Wissenschaften.